



Catálogo de casos de éxito



<b>Actividad de la empresa</b>	Fabricación y distribución de productos de electrónica de consumo (ref. W)
<b>Facturación anual (€)</b>	20.000.000
<b>Nº de entidades financieras de las que obtenía financiación</b>	12
<b>Nº de entidades financieras que le aportó Kreedit</b>	8
<b>Volumen total de financiación aportada (€)</b>	2.700.000
<p><b>Situación en la que se encontraba la empresa y soluciones aportadas</b></p> <p>La empresa tenía limitada su capacidad de atender los pedidos de sus clientes por tener limitada su capacidad de financiar las compras a sus proveedores de China, que exigían el pago total de la mercadería antes de salir el material de sus fábricas. Por eso, el interés de la empresa radicaba en ampliar u obtener nuevas líneas de financiación de importaciones.</p> <p>Una vez la empresa ya planteó ampliaciones a todas sus entidades financieras (12 entidades), sin alcanzar los límites que requería, se dirigió a Kreedit para abrir el pool bancario a la participación de nuevos bancos. Fruto del trabajo de Kreedit, 8 nuevas entidades confiaron en la empresa, concediéndole líneas de financiación de importaciones y préstamos a corto y medio plazo, por importe superior a 2.700.000 euros, que permitió a la empresa incrementar su capacidad de compra y, además, hacerlo en mejores condiciones económicas.</p>	



<b>Actividad de la empresa</b>	Fabricación de maquinaria de visión artificial para líneas de envasado de productos alimenticios y limpieza (ref.E2)
<b>Facturación anual (€)</b>	1.700.000
<b>Nº de entidades financieras de las que obtenía financiación</b>	10
<b>Nº de entidades financieras que le aportó Kreedit</b>	3
<b>Volumen total de financiación aportada (€)</b>	290.000

### Situación en la que se encontraba la empresa y soluciones aportadas

La empresa tenía una cartera comercial formada por grandes empresas del sector de la alimentación que imponían unas condiciones y plazos de pago muy desfavorables. A esto se añadía el hecho de que el período de fabricación de la maquinaria tenía una duración media de entre 2-3 meses. Por lo tanto, la empresa debía financiar este largo período que va desde la compra de los materiales hasta el cobro del cliente, lo que le suponía ciertas tensiones de tesorería.

La participación de Kreedit permitió a la empresa acceder a líneas de financiación bancaria, principalmente líneas de anticipo de facturas (producto que ofrecen muy pocas entidades) y un préstamo a medio plazo que supuso una inyección importante de liquidez para la empresa.

Desde ese momento, la empresa mantiene la tesorería equilibrada y no tiene que dedicar tanto tiempo y esfuerzo, como dedicaba antes, al control y seguimiento de la tesorería diaria, permitiéndole centrarse en otras áreas como el área comercial o de producción.



<b>Actividad de la empresa</b>	Fabricación de rótulos luminosos (ref. CG)
<b>Facturación anual (€)</b>	1.100.000
<b>Nº de entidades financieras de las que obtenía financiación</b>	1
<b>Nº de entidades financieras que le aportó Kreedit</b>	2
<b>Volumen total de financiación aportada (€)</b>	170.000

**Situación en la que se encontraba la empresa y soluciones aportadas**

La empresa requería de más financiación de circulante para sostener el alargamiento de los periodos de cobro que debía conceder a sus clientes. Asimismo, se dio cuenta que no era demasiado adecuado obtener toda su financiación sólo de una entidad financiera.

Aunque la empresa recibía visitas de bancos que, a priori, parecía que estaban dispuestos a concederle financiación, quiso externalizar y profesionalizar la selección de las nuevas entidades a las que quería dar entrada en su pool bancario, delegándolo en Kreedit. Fruto del trabajo de Kreedit, la empresa incorporó a 2 nuevos bancos y obtuvo financiación en las mejores condiciones económicas del mercado.



<b>Actividad de la empresa</b>	Comercialización de material auxiliar de la construcción y material sanitario (ref. CM)
<b>Facturación anual(€)</b>	24.000.000
<b>Nº de entidades financieras de las que obtenía financiación</b>	6
<b>Nº de entidades financieras que le aportó Kreedit</b>	3
<b>Volumen total de financiación aportada ( €)</b>	615.000

### Situación en la que se encontraba la empresa y soluciones aportadas

La empresa estaba sufriendo un estancamiento de sus ventas. Al mismo tiempo se encontraba obligada a ofrecer plazos de pago más largos a sus clientes, con el fin de captar pedidos que en otro caso no conseguiría. El ratio de impago de sus clientes se había visto incrementado. La empresa tenía que tomar medidas para mantener equilibrada la cuenta de resultados, pero eso requería tiempo que, en la práctica, se traducían en poder obtener más financiación de circulante (pólizas de crédito, préstamos, etc.).

Con la intervención de Kreedit, la empresa obtuvo diferentes líneas de crédito puro y un préstamo a largo plazo que le relajó sustancialmente la carga mensual de compromisos de pago que arrastraba del pasado.



<b>Actividad de la empresa</b>	Transporte de mercancías por carretera (ref.DB)
<b>Facturación anual(€)</b>	1.300.000
<b>Nº de entidades financieras de las que obtenía financiación</b>	0
<b>Nº de entidades financieras que le aportó Kreedit</b>	2
<b>Volumen total de financiación aportada ( €)</b>	200.000
<p><b>Situación en la que se encontraba la empresa y soluciones aportadas</b></p> <p>La empresa sufría tensiones de tesorería, fruto sobre todo de una mala planificación financiera y de las diferencias entre los plazos de pago a proveedores y los plazos de cobro de clientes. La empresa tenía que corregirlo mediante financiación externa.</p> <p>La participación de Kreedit supuso el acceso a una línea de financiación de circulante a través de una entidad financiera (en las mejores condiciones que ofrecía el mercado) y un préstamo a medio plazo que le proporcionó la liquidez necesaria.</p>	



<b>Actividad de la empresa</b>	Fabricación de plantillas ortopédicas para calzado (ref.FXR)
<b>Facturación anual (€)</b>	3.200.000
<b>Nº de entidades financieras de las que obtenía financiación</b>	11
<b>Nº de entidades financieras que le aportó Kreedit</b>	5
<b>Volumen total de financiación aportada (€)</b>	470.000

#### Situación en la que se encontraba la empresa y soluciones aportadas

La empresa tenía interés en acceder a una financiación de 500.000 euros para la apertura de una fábrica en Brasil. Ya había planteado la operación a todas sus entidades financieras, obteniendo denegaciones en todos los casos.

Kreedit asesoró a la empresa sobre los mejores productos de financiación que serían útiles para financiar esa inversión y, sobre todo, en la forma en que se había de plantear una operación como ésta.

Fruto del trabajo de Kreedit, la empresa obtuvo la financiación y pudo sacar adelante el proyecto de poner en marcha una fábrica en Brasil.



<b>Actividad de la empresa</b>	Fabricación de tubos flexibles para sanitarios (ref.FXT)
<b>Facturación anual (€)</b>	11.400.000
<b>Nº de entidades financieras de las que obtenía financiación</b>	10
<b>Nº de entidades financieras que le aportó Kreedit</b>	5
<b>Volumen total de financiación aportada (€)</b>	635.000
<p><b>Situación en la que se encontraba la empresa y soluciones aportadas</b></p> <p>La empresa tenía limitada su capacidad de atender los pedidos de sus clientes por tener limitada su capacidad de financiar las compras a sus proveedores de China (con pago del 30% por anticipado y el resto a la salida del material de la fábrica del proveedor). Por ello, el interés de la empresa radicaba en ampliar u obtener nuevas líneas de financiación de importaciones.</p> <p>Una vez la empresa ya planteó ampliaciones a todas sus entidades financieras (10 entidades), sin alcanzar los límites que requería la empresa, ésta se dirigió a Kreedit para abrir el pool bancario a la participación de nuevas entidades.</p> <p>Fruto del trabajo de Kreedit, 5 nuevas entidades confiaron en la empresa, concediéndole líneas de financiación de importaciones por importe superior a 600.000 euros, lo que repercutió directamente en un crecimiento en ventas de más del 10% en un solo año.</p>	





<b>Actividad de la empresa</b>	Fabricación de productos auxiliar de sanitarios (ref. G)
<b>Facturación anual (€)</b>	5.100.000
<b>Nº de entidades financieras de las que obtenía financiación</b>	9
<b>Nº de entidades financieras que le aportó Kreedit</b>	4
<b>Volumen total de financiación aportada (€)</b>	700.000

**Situación en la que se encontraba la empresa y soluciones aportadas**

La empresa venía de una situación en la que había visto drásticamente recortadas sus líneas de financiación bancaria como consecuencia de la fusión de las numerosas entidades que tenían posiciones de inversión en la empresa. Esto había deteriorado notablemente, no sólo su situación de tesorería, sino también sus posibilidades de crecimiento.

La empresa por sí sola no fue capaz de identificar nuevas entidades a las que recurrir (más allá de las 9 de las que hasta ese momento obtenía su financiación).

Por este motivo, se dirigió a Kreedit y, en esta ocasión, le aportamos 4 nuevas entidades que, globalmente, concedieron unos 700.000 euros. Esto permitió a la empresa eliminar las tensiones de tesorería e iniciar un camino de crecimiento.



<b>Actividad de la empresa</b>	Comercio de artículos de decoración y regalo al detalle (ref.GV)
<b>Facturación anual (€)</b>	6.200.000
<b>Nº de entidades financieras de las que obtenía financiación</b>	4
<b>Nº de entidades financieras que le aportó Kreedit</b>	2
<b>Volumen total de financiación aportada (€)</b>	700.000

#### Situación en la que se encontraba la empresa y soluciones aportadas

Con el descenso del consumo por parte de las familias, la empresa se vio obligada a reducir los precios de venta al público, reduciéndose notablemente su margen. Por otra parte, identificó la oportunidad que podría suponer la reducción de los plazos de pago a sus proveedores, obteniendo así unos importantes descuentos.

Conjuntamente con Kreedit, la empresa llegó a la conclusión de que podría resultar muy rentable utilizar la nueva financiación bancaria para reducir los plazos de pago a proveedores.

El resultado fue la aportación de 2 nuevas entidades financieras, que invertirían 700.000 euros a la empresa. Con ello, la empresa redujo los plazos de pago, le permitió acceder a importantes descuentos en las compras y aumentar el margen y beneficio de la compañía.



<b>Actividad de la empresa</b>	Diseño, fabricación y distribución de juegos electrónicos (ref.IG)
<b>Facturación anual (€)</b>	18.000.000
<b>Nº de entidades financieras de las que obtenía financiación</b>	9
<b>Nº de entidades financieras que le aportó Kreedit</b>	6
<b>Volumen total de financiación aportada (€)</b>	3.500.000

#### Situación en la que se encontraba la empresa y soluciones aportadas

La empresa tenía limitada su capacidad de atender los pedidos de sus clientes por tener limitada su capacidad de financiar las compras a sus proveedores de China, que exigen el pago total de la mercancía antes de salir el material de sus fábricas. Por ello, el interés de la empresa radicaba en ampliar u obtener nuevas líneas de financiación de importaciones.

Una vez la empresa ya planteó ampliaciones a todas sus entidades financieras (9 entidades), sin alcanzar los límites que requería la empresa, ésta se dirigió a Kreedit para abrir el pool bancario a la participación de nuevos bancos.

Fruto del trabajo de Kreedit, 6 nuevas entidades confiaron en la empresa, concediéndole líneas de financiación de importaciones y préstamos a corto y medio plazo, por importe superior a 3.500.000euros.



<b>Actividad de la empresa</b>	Fabricación de filtros industriales (ref.IC)
<b>Facturación anual (€)</b>	3.900.000
<b>Nº de entidades financieras de las que obtenía financiación</b>	14
<b>Nº de entidades financieras que le aportó Kreedit</b>	3
<b>Volumen total de financiación aportada (€)</b>	285.000

**Situación en la que se encontraba la empresa y soluciones aportadas**

La empresa sufría un descenso de ventas por la caída del mercado interior, debiendo redirigir sus esfuerzos hacia los mercados internacionales, donde su presencia todavía era escasa. Durante este proceso era necesario disponer de financiación suficiente para poder estabilizar la tesorería de la empresa hasta que las acciones comerciales en el exterior dieran sus resultados.

Kreedit asumió la búsqueda de financiación bancaria y aportó a 3 nuevos bancos que aportaron un total de 285.000 euros en liquidez. Esto permitió a la empresa centrar sus esfuerzos en las acciones comerciales en el exterior, y no tanto en resolver las tensiones de tesorería que venía sufriendo hasta ese momento.



<b>Actividad de la empresa</b>	Fabricación de paneles de madera para edificios (ref.AR)
<b>Facturación anual (€)</b>	4.500.000
<b>Nº de entidades financieras de las que obtenía financiación</b>	6
<b>Nº de entidades financieras que le aportó Kreedit</b>	4
<b>Volumen total de financiación aportada (€)</b>	680.000

### Situación en la que se encontraba la empresa y soluciones aportadas

La empresa arrastraba una carga importante de préstamos provenientes de ejercicios anteriores que fueron concedidos por la banca, principalmente, con el fin de cancelar pólizas de crédito que no les renovaban con motivo de las fusiones bancarias. Las tensiones de tesorería era lo que centraba los esfuerzos de la dirección de la compañía en el día adía.

Para ayudar a revertir esta situación, la empresa confió en Kreedit contratando el servicio de consejero de gerencia en el ámbito financiero, la revisión de estados financieros de Klabs y la búsqueda de financiación bancaria.

Dos años después, la empresa cuenta con 4 nuevas entidades financieras, que aportaron una inyección de liquidez de 680.000 euros, está creciendo en ventas, ha mejorado su margen bruto, cash-flow y beneficios, y actualmente centra todos sus esfuerzos en la inserción de nuevos mercados internacionales.



<b>Actividad de la empresa</b>	Fabricación de maquinaria para líneas de producción del sector alimentario ( ref. CF)
<b>Facturación anual (€)</b>	9.000.000
<b>Nº de entidades financieras de las que obtenía financiación</b>	3
<b>Nº de entidades financieras que le aportó Kreedit</b>	9
<b>Volumen total de financiación aportada (€)</b>	1.800.000

#### **Situación en la que se encontraba la empresa y soluciones aportadas**

La empresa tenía dificultades para acceder a financiación bancaria porque en los últimos ejercicios no había podido mantener un nivel de actividad constante, con motivo de las drásticas reducciones de crédito que habían sufrido sus clientes de los mercados exteriores.

Con la participación de Kreedit se tomaron determinadas medidas que permitieron ganarse la confianza de las entidades financieras. Como resultado de ello, en los sucesivos meses, la empresa obtuvo diferentes líneas de financiación (importación, exportación, préstamo, pólizas de crédito, etc.) hasta alcanzar un volumen global de 1.800.000 euros, a través de 9 entidades financieras. Al final de este último ejercicio, la empresa había aumentado las ventas un 70%.