



**Kreedit**<sup>®</sup>  
financiación empresarial

## Catálogo de casos de éxito



**Solución:** Obtención de financiación bancaria  
**Actividad de la empresa:** Fabricación y distribución de productos de electrónica de consumo  
**Cifra de ventas:** 20.000.000 euros  
**Nº de bancos previos:** 12 entidades  
**Financiación aportada por Kreedit:** 2.700.000 €

## Situación previa de la compañía y soluciones aportadas

La empresa ya obtenía financiación de doce entidades bancarias, pero tenía limitada su capacidad para atender el mayor volumen de pedidos que le cursaban sus clientes por no disponer de la suficiente financiación para las compras adicionales a sus proveedores de China, que exigían el pago total de la mercadería antes de su embarque.

Dado que sus bancos no accedían a incrementar sus límites de riesgo, la empresa encargó a Kreedit la ampliación de su pool bancario. Fruto de ello, ocho nuevas entidades confiaron en la empresa, concediéndole líneas de financiación de importaciones y préstamos a corto/medio plazo, por importe de 2.700.000 euros, lo que incrementó su capacidad de compra y, además, hacerlo en mejores condiciones económicas. Con ello, pudo atender el incremento de pedidos y aumentó sus ventas, margen y resultado.



**Solución:** Obtención de financiación bancaria y pública  
**Actividad de la empresa:** Fabricación de maquinaria de visión artificial para líneas de envasado  
**Cifra de ventas:** 1.900.000 euros  
**Nº de bancos previos:** 10 entidades  
**Financiación aportada por Kreedit:** 350.000 euros

## Situación previa de la compañía y soluciones aportadas

La empresa tenía una cartera comercial formada por grandes empresas del sector de la alimentación que imponían unas condiciones y plazos de pago muy desfavorables. A esto se añadía el hecho de que el período de fabricación era largo (de 2 a 3 meses) y, por tanto, la empresa tenía que financiar desde la compra de los materiales hasta el cobro del cliente, lo que provocaba algunas tensiones de tesorería.

La participación de Kreedit permitió a la empresa acceder a nuevas líneas de financiación bancaria. Principalmente, líneas de anticipo de facturas. Asimismo, se obtuvo un **préstamo oficial de carácter estatal a largo plazo** con un amplio período de carencia, que supuso una inyección importante de liquidez para la empresa.

Desde ese momento, la empresa mantiene la tesorería equilibrada y no tiene que dedicar tanto tiempo y esfuerzo, como dedicaba antes, al control y seguimiento de la tesorería diaria, permitiéndole centrarse en otras áreas más importantes, como la comercial o de producción.



**Solución:** Servicio de Consejero financiero externo

**Actividad de la empresa:** Fabricación y distribución de productos electrónicos para la industria

**Cifra de ventas:** 7.000.000 euros

**Nº de bancos previos:** 6 entidades

## Situación previa de la compañía

La compañía acababa de afrontar un relevo generacional que había puesto al frente de la misma a la segunda generación, formada por dos hermanos sin formación ni experiencia en gestión. Ello dificultaba una interlocución eficaz con la banca y no se percibían riesgos en el ámbito económico-financiero que realmente estaban acechando a la empresa en el corto plazo.

## Resultado

Con el acompañamiento de Kreedit, a través del servicio de consejero de gerencia en el ámbito financiero, se profesionalizó la gestión económica-financiera, se sentaron las bases de una gestión apoyada en las mejores prácticas, se mejoró la interlocución con la banca y se tomaron las medidas para esquivar los riesgos más inmediatos. Ahora, la empresa está plenamente focalizada en el incremento de ventas y margen, habiendo conseguido la necesaria tranquilidad y estabilidad financiera.



**Solución:** Servicio de Consejero financiero externo

**Actividad de la empresa:** Lavandería industrial

**Cifra de ventas:** 3.500.000 euros

**Nº de bancos previos:** 5 entidades

## Situación previa de la compañía

La compañía presentaba un deterioro de sus estados financieros que acusaban el impacto de la crisis provocada por el Covid-19, con resultados negativos en 2020 y un balance con una estructura muy debilitada (fondos propios de sólo el 3%).

## Resultado

Con el acompañamiento de Kreedit, a través del servicio de consejero de gerencia en el ámbito financiero, se optimizaron sus líneas de financiación de circulante, se redujeron costes financieros, se adecuó el calendario de devolución de la deuda a las posibilidades reales y se encontraron fórmulas de financiación creativas y alternativas. Actualmente, la empresa está recuperando la facturación a niveles pre-covid con resultados positivos.



**Solución: Obtención de financiación bancaria y pública**

**Actividad de la empresa:** Comercialización de material auxiliar de la construcción y material sanitario

**Cifra de ventas:** 24.000.000 euros

**Nº de bancos previos:** 6 entidades

**Financiación aportada por Kreedit:** 615.000 euros

**Situación previa de la compañía y soluciones aportadas**

La empresa estaba teniendo un estancamiento de sus ventas. Por lo que se encontraba obligada a ofrecer plazos de pago más largos a sus clientes, con el fin de captar pedidos que en otro caso no conseguiría. La ratio de impago de sus clientes se había incrementado. La empresa tenía que tomar medidas para mantener equilibrada la cuenta de resultados, pero eso requería tiempo que, en la práctica, se traducía en poder obtener más financiación de circulante (pólizas de crédito, préstamos, etc.).

Con la intervención de Kreedit, la empresa obtuvo diferentes líneas de crédito bancario y un **préstamo oficial de carácter autonómico a largo plazo** que le equilibró la tesorería y el balance, permitiéndole centrarse en ajustar sus costes y mejorar su margen, derivando todo ello en una mejora sustancial de su cuenta de resultados.



**Solución: Obtención de financiación bancaria**

**Actividad de la empresa**

Fabricación de plantillas ortopédicas para calzado

**Cifra de ventas:** 3.200.000 euros

**Nº de bancos previos:** 5 entidades

**Financiación aportada por Kreedit:** 470.000 euros

**Situación previa de la compañía y soluciones aportadas**

La empresa tenía interés en acceder a una financiación de 500.000 euros para la construcción y puesta en marcha de una fábrica en Brasil. Ya había planteado la operación a todas sus entidades financieras, obteniendo denegaciones en todos los casos.

Kreedit asesoró a la empresa sobre los mejores productos de financiación que serían útiles para financiar esa inversión y en la forma en que se tenía que plantear una operación como ésta. Fruto del trabajo de Kreedit, la empresa obtuvo la financiación y pudo tirar adelante el proyecto de la fábrica en Brasil.

**Solución: Obtención de financiación bancaria****Actividad de la empresa**

Fabricación de tubos flexibles para sanitarios

**Cifra de ventas:** 11.400.000 euros

**Nº de bancos previos:** 10 entidades

**Financiación aportada por Kreedit:** 635.000 euros

**Situación previa de la compañía y soluciones aportadas**

La empresa tenía limitada su capacidad de atender los pedidos de sus nuevos clientes por tener limitada su capacidad de financiar las compras a sus proveedores de China (con pago del 30% por anticipado y el resto a la salida del material de la fábrica del proveedor). Por ello, el interés de la empresa radicaba en ampliar u obtener nuevas líneas de financiación de importaciones.

Una vez la empresa ya planteó ampliaciones a todas sus entidades financieras, sin alcanzar los límites que requería, ésta se dirigió a Kreedit para abrir el pool bancario a la participación de nuevas entidades.

Fruto del trabajo de Kreedit, varias nuevas entidades confiaron en la empresa, concediéndole líneas de financiación de importaciones por importe superior a 600.000 euros, lo que repercutió directamente en un crecimiento en ventas de más del 10% en un solo año.

**Solución: Obtención de financiación bancaria****Actividad de la empresa**

Fabricación de productos auxiliares de sanitarios

**Cifra de ventas:** 5.100.000 euros

**Nº de bancos previos:** 9 entidades

**Financiación aportada por Kreedit:** 700.000 euros

**Situación previa de la compañía y soluciones aportadas**

La empresa venía de una situación en la que había visto drásticamente recortadas sus líneas de financiación bancaria como consecuencia de la fusión de las numerosas entidades que tenían posiciones de inversión en la empresa. Esto había deteriorado notablemente, no sólo su situación de tesorería, sino también sus posibilidades de crecimiento.

La empresa por sí sola no fue capaz de identificar nuevas entidades a las que recurrir. Por este motivo, se dirigió a Kreedit y ésta le aportó varias nuevas entidades que, globalmente, concedieron unos 700.000 euros, lo que le permitió eliminar las tensiones de tesorería e iniciar un camino de crecimiento.

**Solución: Obtención de financiación bancaria****Actividad de la empresa**

Comercialización de artículos de decoración y regalo al detalle

**Cifra de ventas:** 6.200.000 euros

**Nº de bancos previos:** 4 entidades

**Financiación aportada por Kreedit:** 700.000 euros

**Situación previa de la compañía y soluciones aportadas**

Con el descenso del consumo por parte de las familias, la empresa se vio obligada a reducir los precios de venta al público, reduciéndose notablemente su margen. Por otra parte, identificó la oportunidad que podría suponer la reducción de los plazos de pago a sus proveedores, lo que le facilitaría el acceso a unos importantes descuentos.

Conjuntamente con Kreedit, la empresa llegó a la conclusión de que podría resultar muy rentable acceder a nueva financiación bancaria para reducir los plazos de pago a proveedores.

El resultado fue la aportación de dos nuevas entidades financieras, que invertirían 700.000 euros en la empresa. Con ello, la empresa redujo los plazos de pago a sus proveedores, le permitió acceder a importantes descuentos en las compras y aumentar el margen y beneficio.

**Solución: Obtención de financiación bancaria y pública****Actividad de la empresa**

Fabricación de filtros industriales

**Cifra de ventas:** 3.900.000 euros

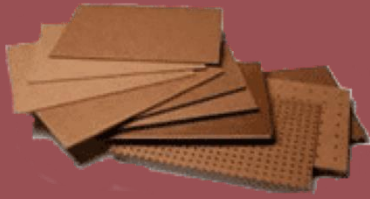
**Nº de bancos previos:** 11 entidades

**Financiación aportada por Kreedit:** 585.000 euros

**Situación previa de la compañía y soluciones aportadas**

La empresa sufría un leve descenso de ventas por la caída del mercado interior, debiendo redirigir sus esfuerzos hacia los mercados internacionales, donde su presencia todavía era escasa. Durante este proceso era necesario disponer de financiación suficiente para poder estabilizar la tesorería hasta que las acciones comerciales en el exterior dieran sus resultados.

Kreedit asumió la búsqueda de financiación bancaria y aportó a varios nuevos bancos, así como un **préstamo oficial de carácter estatal**, por un total de más de 500.000 euros que permitió a la empresa centrar sus esfuerzos en las acciones comerciales en el exterior, y no tanto en resolver las tensiones de tesorería que venía sufriendo hasta ese momento. Desde entonces la empresa incrementó sus ventas, márgenes y beneficio.



**Solución: Consejero financiero externo y obtención de financiación bancaria y pública**

**Actividad de la empresa**

Fabricación de paneles de madera para decoración

**Cifra de ventas:** 4.500.000 euros

**Nº de bancos previos:** 6 entidades

**Financiación aportada por Kreedit:** 680.000 euros

## Situación previa de la compañía y soluciones aportadas

La empresa arrastraba una carga importante de préstamos provenientes de ejercicios anteriores que fueron concedidos por la banca, principalmente, con el fin de cancelar pólizas de crédito que no fueron renovadas con motivo de las fusiones bancarias. Las tensiones de tesorería era lo que centraba los esfuerzos de la dirección de la compañía en el día a día.

Para ayudar a revertir esta situación, la empresa confió en Kreedit contratando el servicio de **consejero de gerencia en el ámbito financiero** y la búsqueda de nueva financiación. Dos años después, la empresa ya contaba con cuatro nuevas entidades financieras y un **organismo público de carácter autonómico**, que aportaron una inyección de liquidez de 680.000 euros, inició una senda de crecimiento en ventas, mejora de margen bruto, cash-flow y beneficios y, actualmente, centra todos sus esfuerzos en su expansión a nuevos mercados internacionales.



**Solución: Consejero financiero externo y obtención de financiación bancaria**

**Actividad de la empresa**

Fabricación de maquinaria para líneas de producción del sector alimentario

**Cifra de ventas:** 9.000.000 euros

**Nº de bancos previos:** 3 entidades

**Financiación aportada por Kreedit:** 1.800.000 euros

## Situación previa de la compañía y soluciones aportadas

La empresa tenía dificultades para acceder a financiación bancaria porque en los últimos ejercicios no había podido mantener un nivel de actividad constante, con motivo de las drásticas reducciones de crédito que habían sufrido sus clientes de los mercados exteriores.

Con la participación de Kreedit se tomaron determinadas medidas que permitieron ganarse la confianza de las entidades financieras. Como resultado de ello, en los sucesivos meses, la empresa obtuvo diferentes líneas de financiación (importación, exportación, préstamo, pólizas de crédito, etc.) hasta alcanzar un volumen global de 1.800.000 euros, a través de varias entidades financieras. Al final de este último ejercicio, la empresa había aumentado las ventas un 70%.



**Solución: Obtención de financiación bancaria y pública estatal**

**Actividad de la empresa**

Producción de frutas y hortalizas

**Cifra de ventas:** 3.000.000 euros

**Nº de bancos previos:** 8 entidades

**Financiación aportada por Kreedit:** 450.000 euros

### Situación previa de la compañía y soluciones aportadas

La empresa requería de mayores líneas de financiación de circulante para mantener el importante volumen de existencias que requería para ofrecer rápidos plazos de entrega a sus clientes. Asimismo, tenía interés en acometer una inversión para incrementar su capacidad productiva. Los bancos de los que la empresa ya obtenía financiación no accedían a ampliar sus actuales límites.

Con la participación de Kreedit, se obtuvo la necesaria financiación bancaria de circulante para incrementar el volumen de existencias y se accedió a un **préstamo oficial de carácter estatal a 7 años con 2 años de carencia** que le permitió acometer la inversión proyectada.



**Solución: Obtención de financiación extrabancaria privada**

**Actividad de la empresa**

Fabricación de envases de plástico para farmacia y cosmética

**Cifra de ventas:** 15.000.000 euros

**Nº de bancos previos:** 12 entidades

**Financiación aportada por Kreedit:** 1.900.000 euros

### Situación previa de la compañía y soluciones aportadas

La empresa mantenía un importante ritmo de crecimiento que iba siendo acompañado por una docena de bancos. No obstante, requería de acometer nuevas inversiones por un importe cercano a los 2 millones de euros, a lo que la banca no accedía por considerar que ya estaba asumiendo su máximo nivel de riesgo en la empresa.

Con la contratación de Kreedit, la empresa pudo acceder a dos préstamos de una compañía de *direct lending*, por un importe global de 1,9 millones que le permitió acometer las inversiones necesarias y seguir con su crecimiento. En esta financiación, la empresa vio aspectos muy interesantes, como el hecho de que no computa a efectos de Cirbe, no conlleva costes asociados (seguros, planes de pensiones, etc.) y libera de riesgo a la banca tradicional.





**Solución: Obtención de financiación bancaria y extrabancaria privada**

**Actividad de la empresa**

Desarrollo de soluciones tecnológicas

**Cifra de ventas:** 10.000.000 euros

**Nº de bancos previos:** 16 entidades

**Financiación aportada por Kreedit:** 2.800.000 euros

## **Situación previa de la compañía y soluciones aportadas**

La empresa tenía un amplio pool bancario, que no accedía a ampliar sus límites de financiación de circulante para acompañar el crecimiento de la empresa. Asimismo, la empresa tenía un ambicioso plan de crecimiento inorgánico mediante la adquisición de otras empresas y fondos de comercio.

Kreedit proporcionó algunos nuevos bancos que ofrecieron la financiación de circulante necesaria para continuar creciendo. Y, dado que a la banca le cuesta financiar operaciones de adquisición de empresas, esta financiación se gestionó a través de una empresa de *direct lending*, mediante un préstamo a medio plazo en buenas condiciones y que no computa en Cirbe.



**Solución: Obtención de financiación extrabancaria privada, pública estatal y aval internacional**

**Actividad de la empresa**

Obras marítimas

**Cifra de ventas:** 4.500.000 euros

**Nº de bancos previos:** 12 entidades

**Financiación aportada por Kreedit:** 1.400.000 euros

## **Situación previa de la compañía y soluciones aportadas**

Por la actividad y servicios que ofrece la empresa, ésta tenía unos plazos de cobro de clientes que se dilataban mucho en el tiempo. Su necesidad de financiación de circulante era importante. La banca convencional ya se encontraba en techo de riesgo.

Con la contratación de Kreedit, la empresa accedió a una **financiación extrabancaria privada** y un **préstamo oficial de carácter estatal** que le supuso una inyección de liquidez muy importante y también obtuvo un **aval** imprescindible para la ejecución de una importante obra en el extranjero.